**[테크랩스] AI 사업부 채용(영업&운영지원 매니저)**

**회사 소개:**

테크랩스는 모바일 데이팅 앱 서비스 분야야 최적화된 경영지원 솔루션을 제공하고 있으며, 2015년 매출 102억에서 2017년 매출 669억의 매출을 기록하며 단 2년만에 6배 이상의 성장을 이루어 냈습니다. 아만다 서비스를 국내 데이팅 업계 1위로 성장시킨 경쟁력을 바탕으로, No.1 브랜드 데이팅 서비스를 만들어 가고 있습니다.  
  
압도적인 인지도 1위를 바탕으로, 2018년 높은 회원수와 리텐션율을 자랑하는 데이팅 서비스 너랑나랑, 대만의 연권을 인수하여 그 분야를 확장해 가고 있으며, 국내 데이팅 시장을 리딩하고 통합 솔루션을 제시하는 글로벌 데이팅 서비스 회사로 도약하고 있습니다.  
  
저희 테크랩스는 대만 시장에 성공적으로 안착한 연권을 기점으로 보다 많은 아시아 국가에 서비스를 제공하는 글로벌 데이팅 앱을 목표로 하고 있습니다. 또한, 운세 어플리케이션인 '점신'을 단순한 운세 제공 어플리케이션이 아닌 운세와 관련된 모든 분야를 집대성한 플랫폼을 구축해가고 있습니다.

**AI 사업부 소개:**

AI 사업부(구.아이겐코리아)는 국내 최대 빅데이터 분석 기업 출신들이 만든, 개인화 추천 및 마케팅 솔루션을 운영하고 있는 부서입니다. 석박사급 전문가들이 모여 효과적이고 새로운 데이터 활용 방향성을 제시하는 AI 사업부는 올리브영, 롯데닷컴, GSSHOP, IKEA, 교보문고, 할리스커피 등 국내외 유수기업에 서비스를 제공하며 빠르게 성장하고 있습니다.

**[AI 사업부 공식 채널]**\* 22.09.01 일자로 아이겐코리아가 메타마케팅 AI 사업부로 합병되었으며, AI 사업부 관련 정보는 아래 채널을 통해 확인하실 수 있습니다.

• [홈페이지](https://eigene.ai/)  
• [공식 블로그](https://blog.naver.com/eigenekorea)  
• [공식 인스타그램](https://www.instagram.com/eigenekorea/)  
• [공식 Youtube](https://www.youtube.com/channel/UC1-czXL-_kTaA8BUMcWoUsA)

**담당 업무:**

**영업&운영지원 매니저(Sales & Operation support Manager)**

* **고객사 영업 관리**
  + 내/외부 커뮤니케이션을 통한 고객사 계약 관리
  + 입/지금 일정 및 매출 관련 문서 관리
  + AI사업부 서비스 및 매출 분석
  + AI사업무 매출 전략 수립 서포트 업무
  + 고객사 영업 대응 및 관리 업무
* **AI 솔루션 운영 업무 지원**
  + AI솔루션의 업데이트에 따른 기술 및 비기술 문서 작성

**자격 요건:**

**경력 :** 신입가능

**학력 :** 대졸 이상(졸업 예정자 지원 가능)

**전문성 :** IT Back-Ground를 바탕으로 고객관리 영업 업무 담당

**우대 사항:**

부서 간의 원활한 커뮤니케이션 소통 능력을 지니신 분

대외적인 활동 경험이나 쾌활한 성격을 갖고 계신 분

데이터에 대한 이해도가 높고 논리적인 사고력을 배우고 싶으신 분

AI SaaS 솔루션을 배우고 싶으신 분

단순 영업&운영 지원 업무뿐만 아니라 AI 솔루션의 운영 전문가로 성장하고 싶으신 분

**근무 조건:**

* **근무형태 : 정규직(수습 3개월)**
* **근무시간 : 10:00~19:00**
* **근무지역 :** (06210) 서울 강남구 언주로 428 모제림빌딩 6층(역삼동) - 서울 2호선 선릉 에서 800m 이내

**전형 절차:**

서류전형 > 대면 면접 > 최종 합격

**접수 방법:**

* 접수 방법 : 이메일 접수([**recruit@eigene.ai**](mailto:recruit@eigene.ai)**)**
* 이력서 양식 : 자유
* 제출서류 : 이력서, 포트폴리오\*
  + 포트폴리오 작성 방식

1. 내용 : 이력서에 작성한 프로젝트 등을 자세하게 서술(이미지, 기획안 등 첨부 가능)  
2. 형식 : 자유 서술 후 PDF 형식으로 제출

**끝.**